

Die Walter-Fach-Kraft Gruppe:

- Gegründet im Jahr 1997 und seitdem kontinuierlich gewachsen
- Ein mittelständischer Personaldienstleister mit Fokus auf Qualität und Zuverlässigkeit
- über 1.000 Mitarbeitende, die täglich ihr Bestes geben
- Etwa 30 Geschäftsstellen in Deutschland, Österreich und Polen, um regionale Nähe zu gewährleisten
- Seit über 28 Jahren inhabergeführt, mit starker Unternehmenskultur und langjähriger Erfahrung
- Unternehmensleitbild: Zufriedene Mitarbeiter sind die Basis für zufriedene Kunden – wir setzen auf eine positive Arbeitsatmosphäre und nachhaltige Partnerschaften
- Engagiert für faire Arbeitsbedingungen, Transparenz und eine offene Kommunikation

Account Executive (m/w/d)

(5874)

📍 Standort: Frankfurt am Main 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📄 Arbeitszeit: 35 - 40 Stunden pro Woche 📄 Gehaltsspektrum: 70000 - 100000 Euro pro Jahr

Unterstütze uns!

Im Rahmen eines exklusiven Unternehmens im Bereich Sales suchen wir aktuell einen **Account Executive (m/w/d)**, der seine Expertise in anspruchsvollen Vertriebsprojekten einbringen möchte.

In dieser Rolle bist du die treibende Kraft im Vertrieb und arbeitest eng mit unserem CEO zusammen. Du baust aktiv unsere Sales-Pipeline auf, gewinnst neue Kund:innen im Banking- und Insurance-Umfeld und entwickelst erste Kontakte zu langfristigen Geschäftspartnern weiter.

Du hast die Möglichkeit, Vertrieb bei uns nicht nur auszuführen, sondern aktiv mitzugestalten – von der ersten Ansprache bis zum Abschluss.

Wenn du Lust hast, echten New Business aufzubauen und direkten Einfluss auf Wachstum zu haben, bist du hier genau richtig.

Deine Aufgaben:

- Du baust aktiv eine eigene B2B-Pipeline auf und gewinnst neue Kunden im Banking- und Insurance-Umfeld
- Du identifizierst potenzielle Kunden, sprichst sie proaktiv an (LinkedIn, Telefon, E-Mail, Events) und entwickelst daraus Verkaufschancen
- Du entwickelst gemeinsam mit dem Team passende Lösungen auf Basis unserer Produkte und Dienstleistungen
- Du begleitest den gesamten Sales-Prozess – von der ersten Kontaktaufnahme bis zum Abschluss
- Du beobachtest Markt- und Wettbewerbsentwicklungen und erkennst neue Geschäftschancen frühzeitig

Du bringst mit:

- Du hast 2+ Jahre Erfahrung im B2B-Vertrieb, idealerweise im Umfeld Banking, Insurance oder Data.

- Du hast bereits aktiv Neukunden gewonnen und kannst erste Erfolge zeigen
- Du hast Freude an aktiver Akquise und gehst gerne direkt auf Menschen zu
- Du arbeitest eigenständig, strukturiert und übernimmst gerne Verantwortung

Deine Benefits:

- Flexible Arbeitsmodelle und Remote-Möglichkeiten
- Attraktives Gehaltspaket
- Individuelle Weiterbildungs- und Zertifizierungsmöglichkeiten
- Moderne Technologien und ein motivierendes Umfeld
- über 30 Tage Urlaub
- Firmenwagen-Option

Wir freuen uns auf Sie

Bewerben Sie sich hier über unser Jobportal, per E-Mail an **bewerbung-ffm@walterfachkraft.com** oder telefonisch unter **+49 69 9288496-17**.

Wir stehen Ihnen natürlich gerne für Fragen zur Verfügung und freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

[Impressum](#)