

Die Walter-Fach-Kraft-Gruppe:

- Gegründet im Jahr 1997 und seitdem kontinuierlich gewachsen
- Ein mittelständischer Personaldienstleister mit Fokus auf Qualität und Zuverlässigkeit
- über 1.000 Mitarbeitende, die täglich ihr Bestes geben
- Etwa 30 Geschäftsstellen in Deutschland und Österreich, um regionale Nähe zu gewährleisten
- Seit über 28 Jahren inhabergeführt, mit starker Unternehmenskultur und langjähriger Erfahrung

Was uns ausmacht:

- Unternehmensleitbild: Zufriedene Mitarbeiter sind die Basis für zufriedene Kunden – wir setzen auf eine positive Arbeitsatmosphäre und nachhaltige Partnerschaften
- Engagiert für faire Arbeitsbedingungen, Transparenz und eine offene Kommunikation

Vertriebsspezialist (m/w/d)

(7005)

 Standort: Freising  Anstellungsart(en): Vollzeit

Unterstützen Sie uns

Sie übernehmen als Top-Performer den aktiven Vertrieb für unsere Standorte in Ingolstadt, München und Landshut – perspektivisch auch für weitere Niederlassungen in der Region Süd. In enger Abstimmung mit den jeweiligen Geschäftsstellen erschließen Sie neue Kunden und bauen bestehende Geschäftsbeziehungen gezielt aus.

Ihre Aufgaben im Detail:

- Neukundenakquise im Bereich Personaldienstleistungen
- Systematische Betreuung und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen
- Repräsentation unseres Unternehmens bei Kundenterminen
- Betreuung laufender Projekte beim Kunden in enger Zusammenarbeit mit Disposition und Recruiting

Außerdem:

- Enge operative Zusammenarbeit mit unseren Geschäftsstellen vor Ort und unserem Key-Account zur schnellen und passgenauen Besetzung offener Positionen
- Intensive Außendiensttätigkeit – regelmäßige Präsenz bei Entscheidern vor Ort
- Eigenständige Umsatzverantwortung für die betreute Region

Ihr Profil:

Fachliche Kompetenz:

- Mehrjährige, nachweislich erfolgreiche Vertriebserfahrung in der Personaldienstleistung
- Starkes, belastbares Netzwerk und idealerweise bestehende Kundenkontakte

Persönliche Kompetenz:

- Reisebereitschaft innerhalb der betreuten Regionen

- Hohe Eigeninitiative und strukturierte Arbeitsweise
- Abschlussstärke auf Entscheidungsebene, Verhandlungssicherheit und souveränes Auftreten
- Leidenschaft für Vertrieb und ergebnisorientiertes Denken

Was wir bieten:

- Klare Vertriebsverantwortung
- Attraktives, leistungsorientiertes Vergütungsmodell
- Überdurchschnittliche Provisionen – **Erfolg wird bei uns belohnt**
- Firmenwagen auch zur privaten Nutzung

Weitere Benefits:

- Kurze Entscheidungswege und direkte Zusammenarbeit mit der Geschäftsführung
- Ein starkes Team in den Niederlassungen, das Sie operativ unterstützt
- Perspektive auf weitere Standortverantwortung

Wir freuen uns auf Sie

Bewerben Sie sich hier, per E-Mail an bewerbung@walterfachkraft.com oder telefonisch unter +49 661 25020-74.

Wir stehen Ihnen natürlich gerne für Fragen zur Verfügung und freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Eine Bewerbung, viele Chancen: Wir berücksichtigen Sie automatisch auch für andere passende Stellen.

[Impressum](#)

